The Company of the C

Für Affiliate-Partner von Kettner Edelmetalle

Der einfachste Weg zu richtig hohen Provisionen – Schritt für Schritt erklärt

🔗 So bekommst du deinen Affiliate-Link für das nächste Webinar

Ganz einfach:

- 1. 1 Gehe auf die Webinar-Seite auf der offiziellen Kettner Edelmetalle Website
- 2. 2 Kopiere die URL aus dem Browser-Feld
- 3. 3 Logge dich in dein Affiliate-Backend ein
- 4. 4 Öffne den Link-Generator
- 5. 6 Füge dort die Webinar-URL ein → Dein personalisierter Affiliate-Link wird automatisch erstellt
- 6. 6 Diesen Link verwenden, überall einbinden und: Pro Lead & Kauf kassierst du automatisch deine Provision!

Webinar-Termine immer im Blick behalten

Wichtig:

Alle kommenden Webinar-Termine findest du in deinem Partner Backend im Partner Kalender. Dort siehst du:

- 17 Genaue Termine der nächsten Webinare
- / Welche Experten und Gäste auftreten werden
- Uhrzeiten und Dauer der Live-Events
- Spezielle Themen-Schwerpunkte und Inhalte
- Texklusive Angebote nur für Webinar-Teilnehmer

Por Schlüssel zum Erfolg:

Wer **rechtzeitig und strategisch** bewirbt, macht das große Geld. Während andere erst 1-2 Tage vorher anfangen, hast du bereits 3 Wochen Vorlauf – und damit den entscheidenden Vorteil für maximale Reichweite!

₩ Warum Webinare "THE WAY TO GO" sind

Wenn du als Affiliate richtig Gas geben willst und dir Provisionen im 4- bis 5-stelligen Bereich pro Monat sichern willst, dann geht kein Weg an unseren exklusiven Webinaren vorbei.

Warum?

- 🌀 Top-Gäste aus der Finanzwelt, Aufklärungsszene und alternativen Medien
- Vertrauen durch Live-Charakter & direkte Interaktion
- Hochkonvertierende Inhalte + limitierte Angebote nur im Webinar
- 🍿 Exklusive Einblicke und Geheimnisse, die es nur live gibt

Die Gäste allein sorgen oft schon für massive Reichweite & Teilnahmebereitschaft. Du musst nicht verkaufen – nur zeigen, wer spricht und warum es sich lohnt.

Was du als Affiliate bekommst

Aktion Provision

| | 8 € |
|---|----------------|
| ⊵ Bestandskunden-Lead | 2€ |
| = Sale (egal ob im Webinar oder danach) | 1 % vom Umsatz |

Beispiel:

Ein einziger Gast mit Reichweite oder starker Message kann 20–30 Käufe à 5.000 € auslösen → Das sind 1.000–1.500 € Provision – für ein einziges Webinar.

3-Wochen Webinar Promotion Plan - Plattform-Strategie

| Woche | Plattform | Content-Typ | Format | Ziel | |
|-------|---|--|------------------------------|--------------------------------|--|
| | WOCHE 1: Anteasern & Neugierig machen | | | | |
| 1 | YouTube | Ankündigung: "Großes Live-Webinar steht bevor" | Teaser-Video (2 Min) | Neugier wecken + erste Leads | |
| | Instagram | Story-Serie: Webinar-Countdown mit Mystery-Element | Stories (5 Teile) | Spannung aufbauen + Swipe-Up | |
| | TikTok | Live Q&A Ankündigung zum Thema Krisenschutz | Kurzvideo (30 Sek) | Interaktion + Webinar-Besucher | |
| | Telegram | Exklusive Vorab-Info: "Etwas Großes kommt" | Text + Teaser-Grafik | Community aktivieren | |
| | WOCHE 2: Details lüften & Zielgruppe emotionalisieren | | | | |
| 2 | YouTube | Gast-Enthüllung: "Wer ist der Experte?" | Webinar-Trailer (3 Min) | Leads generieren + Anmeldelink | |
| | Instagram | Carousel-Post: Gast-Vorstellung & Webinar-Inhalte | Carousel (6 Bilder) | Information + Link im Profil | |
| | TikTok | "3 Dinge, die du im Webinar lernen wirst" | Educational Video (45 Sek) | Mehrwert zeigen + Bio-Link | |
| | Telegram | Detaillierte Webinar-Info + Anmeldelink | Text + Infografik + Link | Direkte Anmeldungen | |
| | | WOCHE 3: Finale Bewerbungswell | e + Dringlichkeit | | |
| 3 | YouTube | "HEUTE LIVE: Letzte Chance für das Webinar" | Call-to-Action Video (2 Min) | Conversion – Kaufabschluss | |
| | Instagram | Story + Post: Countdown "Letzte Chance" | Story & Feed Post | Letzter CTA + Swipe-Up Link | |
| | TikTok | Reminder-Video: "Nicht verpassen – heute Abend live" | Kurzvideo (15 Sek) | Last-Minute Anmeldungen | |
| | Telegram | Exklusive Webinar-Reminder & finaler Link | Text + Link | Letzte Chance zur Anmeldung | |

Zusätzliche Promotion-Aktivitäten pro Woche

| Woche | E-Mail Marketing | WhatsApp Status | Facebook |
|-------|---|---------------------|------------------------|
| 1 | Teaser-Newsletter: "Großes Event kommt" | Mystery-Ankündigung | Event-Seite erstellen |
| 2 | Webinar-Details E-Mail mit Anmeldelink | Gast-Vorstellung | Webinar-Trailer teilen |
| 3 | Reminder-E-Mail-Serie (3 E-Mails) | Countdown-Updates | Live-Event bewerben |

© Erfolgs-Metriken pro Plattform

| Plattform | KPI Woche 1 | KPI Woche 2-3 | Ziel-Conversion |
|-----------|--------------------------|--------------------|-------------------|
| YouTube | Views + Engagement | Click-Through-Rate | 20-35 Anmeldungen |
| Instagram | Story-Views + Kommentare | Swipe-Ups + DMs | 30-50 Anmeldungen |

| TikTok | Views + Shares | Profil-Besuche | 15-25 Anmeldungen |
|----------|----------------|----------------|-------------------|
| Telegram | Message-Opens | Link-Klicks | 40-60 Anmeldungen |

💰 Beispiel: Provision mit strategischer 3-Wochen-Bewerbung

| Aktion | Menge | Provision |
|---|------------------|-------------------|
| 500 Webinar-Anmeldungen (davon 300 Neukunden) | 300 × 8 € | 2.400 € |
| 200 Bestandskunden-Leads | 200 × 2 € | 400 € |
| 10 Käufer à 10.000 € | 1 % = 100 € × 10 | 1.000 € |
| 2 Großkäufer à 50.000 € | 1 % = 500 € × 2 | 1.000 € |
| Gesamtprovision (3-Wochen-Kampagne) | - | 4.800 € - 5.500 € |

Und das ist realistisch:

Viele Partner haben genau durch strategische Webinar-Bewerbung diesen Sprung geschafft. Der 3-Wochen-Plan sorgt für deutlich höhere Teilnehmerzahlen als Last-

Warum der 3-Wochen-Plan funktioniert

- V Optimale Vorlaufzeit: Genug Zeit für Awareness, ohne zu früh zu starten
- V Stufenweise Intensivierung: Von Teaser bis zur finalen Dringlichkeit
- Wehrfache Touchpoints: Deine Zielgruppe sieht das Webinar mehrfach
- Vertrauensaufbau: Zeit, um Expertise des Gastes zu kommunizieren
- V FOMO-Maximierung: Perfektes Timing für Dringlichkeit

Pro-Tipps für maximale Webinar-Conversion

Content-Strategie optimieren:

- Woche 1: Mystery und Neugier im Fokus
- Woche 2: Expertise und Mehrwert kommunizieren
- Woche 3: Dringlichkeit und FOMO maximieren

Timing-Geheimnisse:

- Instagram: 17-20 Uhr (beste Webinar-Zielgruppen-Zeit)
- TikTok: 19-21 Uhr (Abend-Engagement)
- YouTube: 20-22 Uhr (Prime-Time für längere Inhalte)
- Telegram: 18-19 Uhr (Feierabend-Check)

Webinar-spezifische Hooks:

- "Nur live verfügbar keine Aufzeichnung"
- "Exklusive Q&A-Session mit dem Experten"
- "Limitierte Teilnehmerzahl für persönliche Betreuung"
- "Webinar-exklusive Angebote nur für Teilnehmer"

Im Google Drive Partner Ordner in deinem persönlichen Backend Bereich findest du:

- Webinar-Trailer & Teaser-Videos
- 🚣 Textvorlagen für alle Plattformen (Telegram, Instagram, Facebook, E-Mail)
- Countdown-Timer für Insta/FB Stories
- Save-the-Date Templates für Webinare
- m Live-Event Grafiken und Badges

Detaillierter Wochenplan

Woche 1: Anteasern & Neugierig machen

- Tag 1-2: Erste Mystery-Ankündigung ohne Details
- Tag 3-4: Thema andeuten, aber Gast noch geheim halten
- Tag 5-7: Spannung steigern mit "Bald erfahrt ihr mehr"

Woche 2: Details lüften & Zielgruppe emotionalisieren

- Tag 1-2: Große Gast-Enthüllung mit Credentials
- Tag 3-4: Webinar-Inhalte und Mehrwert kommunizieren
- Tag 5-7: Social Proof und erste Anmeldezahlen teilen

Woche 3: Finale Bewerbungswelle + Dringlichkeit

- Tag 1-2: "Nur noch 1 Woche!" Countdown beginnt
- Tag 3-4: "Plätze werden knapp" Verknappung
- Tag 5: "Morgen ist es soweit!" Finale Erinnerung
- Tag 6: "HEUTE LIVE!" Stündliche Reminder
- Tag 7: "Letzte Chance!" Final Call

6 Jetzt loslegen – und das nächste Webinar nutzen!

Wenn du bereits angemeldet bist:

→ Sofort in den Partner Kalender schauen und nächste Webinar-Termine checken → Webinar-Link über den Link-Generator erstellen → **Heute noch** mit Woche 1 des 3-Wochen-Plans beginnen

Fazit: Webinare sind dein Affiliate-Turbo

- V Du brauchst nichts verkaufen
- V Du nutzt das Vertrauen & die Expertise der Gäste
- V Du arbeitest mit hochwertigen Assets und 30-Tage-Tracking Link
- 🗸 Du kassierst Provision auf jeden einzelnen Sale, auch während der Live-Session
- V Webinare haben die höchste Conversion-Rate aller Marketing-Formate

Der Webinar-Vorteil:

Webinare konvertieren 3-5x besser als normale Content-Marketing-Maßnahmen, weil sie Vertrauen, Expertise und Dringlichkeit perfekt kombinieren.

Die erfolgreichsten Affiliates nutzen den Partner Kalender strategisch:

- Sie planen mehrere Webinare im Voraus
- Sie erstellen Webinar-Content-Serien
- Sie bauen **E-Mail-Listen** über Webinar-Anmeldungen auf
- Sie nutzen Webinar-Teilnehmer für Follow-up-Webinare

Ergebnis:

Konstante 4-5stellige Monatspprovisionen durch strategische Webinar-Bewerbung statt sporadischer Einzelaktionen.

Die Webinare von Kettner Edelmetalle

Mit strategischer 3-Wochen-Bewerbung zu außergewöhnlichen Affiliate-Provisionen

© 2025 Kettner Edelmetalle - Alle Rechte vorbehalten